

A portrait of Alexander Markwirth, a man with a beard and short brown hair, wearing a dark suit jacket over a white shirt. He is smiling and has his hands clasped in front of him. The background is white with faint, large, light gray text that reads "MANAGEMENT BERATER TRAINER COACH".

**LEAD.MARK**

SETTING STANDARDS IN LEADERSHIP

MANAGEMENT  
BERATER  
TRAINER  
COACH

**LEADMARK**

Hauptstr. 12  
77855 Achern

**FON** 07841 6726358

**CELL** 0151 59850008

**WEB** [www.leadmark.de](http://www.leadmark.de)

**MAIL** [a.markwirth@leadmark.de](mailto:a.markwirth@leadmark.de)

**ALEXANDER.MARKWIRTH**

MANAGEMENT-BERATER, TRAINER, COACH

## PERSÖNLICHE DATEN

**LEADMARK**  
Hauptstr. 12  
77855 Achern

**FON** 07841 6726358  
**FAX** 07841 6726361  
**CELL** 0151 59850008

**MAIL** a.markwirth@leadmark.de  
**WEB** www.leadmark.de

## AKADEMISCHE LAUFBAHN

- ✔ Diplom Handelslehrer, Universität Konstanz
- ✔ Diplom Touristik- und Sportmanager (IST), IST-Studieninstitut GmbH

## BERUFSERFAHRUNG

### UNTERNEHMER (10/2016-HEUTE)

Als selbstständiger Unternehmer arbeitet Alexander Markwirth als Management-Berater, Trainer und Coach.

### SENIOR MANAGER (09/2011 - 09/2016)

„Alexander Markwirth sammelte während seiner Arbeit bei einem Unternehmen für Führungstrainings und Beratungen Erfahrungen als Senior Manager, indem er im Rahmen seiner Aufgabe als Trainingsmanager die Führung in allen Branchen und auf allen Hierarchie-Ebenen übernahm. So gehörten unter anderem das Führungskräfte-Training, das Zeit- und Selbstmanagement und das Teambuilding zu seinen Aufgaben. Als Vertriebsmanager beriet und betreute er Bestandskunden und war außerdem für die strategische Kundengewinnung und den Kundenausbau zuständig.“

### SENIOR CONSULTANT (09/2007 - 08/2011)

„Als Senior Consultant bei Deloitte beriet Alexander Markwirth Banken, Versicherungen und Leasinggesellschaften. Er übernahm unter anderem das Personalmanagement, indem er für das Recruiting von Mitarbeitern sowie das OnBoarding von neuen Kollegen zuständig war und war außerdem als Key Account Manager für die strategische Kundengewinnung und Kundenberatung verantwortlich.“

## AUSBILDUNGEN & QUALIFIKATIONEN

- MASTER TRAINER (ECA)
- MANAGEMENT EXECUTIVE COACH (ECA)
- CERTIFIED BUSINESS TRAINER (INLPTA)
- MASTER COACH (DVNLP)
- SYSTEM-COACH (NACH DGFS)
- FAMILIEN-COACH
- WEITERBILDUNG HEILPRAKTIKER FÜR PSYCHOTHERAPIE
- LIFO®-ANALYST
- STABSOFFIZIER OBERST-LEUTNANT DER RESERVE



## LEISTUNGSSPEKTRUM TRAINING & COACHING

- ✔ Leadership: u.a. Agiles Führen, Gesundes Führen, Führen in der digitalen Welt
- ✔ Laterales Führen, Führungskraft als Coach
- ✔ Konfliktmanagement
- ✔ Zeit- und Selbstmanagement
- ✔ Verhandlungsführung

## EINGESETZTE (COACHING) METHODEN

- ✔ Systemischer Strukturaufstellung nach Matthias Varga von Kibéd
- ✔ Systemisch-lösungsorientierten Beratungsansätze nach Gunter Schmidt
- ✔ Lösungsfokussierte Kurzzeittherapie nach Steve de Shazer
- ✔ Systemisches Coaching mit dem Systembrett nach Bernd Isert
- ✔ Transaktionsanalyse nach Eric Berne
- ✔ Gestalttherapie nach Fritz Perls
- ✔ Verhaltenstherapie nach John B. Watson
- ✔ Systemische Therapie nach Virginia Satir
- ✔ Familienstellen nach Bert Hellinger
- ✔ Hypnosepsychotherapie nach Milton H. Erickson



### LEADMARK

Alexander Markwirth  
Hauptstr. 12  
77855 Achern

FON 07841 6726358  
FAX 07841 6726361  
CELL 0151 59850008

MAIL [info@leadmark.de](mailto:info@leadmark.de)  
WEB [www.leadmark.de](http://www.leadmark.de)

Zertifiziert als:

